Institut für Management-Entwicklung ®

Überzeugend präsentieren

Mit der richtigen Präsenz und Dramaturgie das Publikum erreichen.

Präsentationen können begeistern, überzeugen, Menschen bewegen. Wir kennen aber auch ermüdende Folienschlachten, miserable Redner und eine schlechte Choreografie von Wort, Bild und Körpersprache. In diesem Seminar arbeiten wir mit Ihnen an Ihrem Gesamtauftritt, damit Sie in die Liga der guten Präsentatoren aufsteigen können.

Ihr Nutzen

Ihre Präsentationen und Ihr Auftreten werden professioneller, und Sie gewinnen an Selbstvertrauen und Überzeugungskraft.
Sie lernen, Ideen, Lösungsvorschläge, Projektgruppen-Ergebnisse, Produkte oder das Unternehmen so wirkungsvoll zu präsentieren, dass Sie andere Menschen leichter überzeugen können. Sie haben aufgrund der geringen Gruppengröße viel Raum für Übungen und erhalten differenziertes Feedback.

Inhalte

- Präsentationsvorbereitung: ziel- und adressatengerecht vorbereiten
- Persönliche Ausstrahlung: sicher, kompetent, engagiert und freundlich vor Gruppen auftreten
- Teilnehmerorientierung: positive Beziehung zur Teilnehmergruppe herstellen und erhalten
- Rhetorik:
    - Verständlich, sicher und anregend vortragen
    - Überzeugend argumentieren
    - Komplexe Sachverhalte anschaulich darstellen
- Dramaturgie: Aufmerksamkeit und Interesse wecken, leiten und erhalten
- Auf Fragen und Einwände sicher reagieren
- Visualisierung: visuelle Medien gestalten bzw. auswählen und richtig einsetzen
- „Fake it till you make it“: Selbstsicherheit vor dem Auftritt tanken
- Kurzvorbereitung von Präsentationen
- Stegreifpräsentation

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte,

- die sich auf konkrete zukünftige Präsentationen vorbereiten wollen
- die ihre bisherige Präsentationspraxis überprüfen und optimieren wollen
- die in verschiedenen Übungssituationen und im Dialog mit anderen Teilnehmern neue Anregungen und Hinweise erhalten möchten

Methoden

Trainerimpulse, Reflexionen im Plenum, Gruppenarbeit, Präsentationsübungen mit individuellem Feedback und Videoanalyse

Institut für Management-Entwicklung ®

Hinweise

Max. Teilnehmerzahl: 9 Personen
Dauer: 2 Tage

Aktuelle Termine und Preise entnehmen Sie bitte unserer Internetseite: **Überzeugend präsentieren**

Seminarkennziffer: C10

Empfehlung

Präsentieren nach dem Pyramidenprinzip (C12)
Englischsprachiges Seminar: **Presentation Skills** (C15)