

## Personalauswahl

### Professionelle Bewerbungen durchführen

In diesem Training lernen Sie, wie Sie in Bewerbungsgesprächen durch eine wertschätzende Gesprächsführung und präzise Fragestellungen genau die Informationen erhalten, die Ihnen eine zuverlässige Prognose über das künftige Arbeitsverhalten Ihrer BewerberInnen ermöglichen. Sie verbessern so die Qualität Ihrer Auswahlentscheidung und reduzieren das Risiko von Fehleinstellungen. Tipps zu modernen Wegen des Recruitings runden das Training ab.

#### Ihr Nutzen:

- Sie kennen innovative und kostengünstige Wege der BewerberInnenansprache
- Sie erstellen Anforderungsprofile für Ihre KandidatInnen
- Sie können die Fähigkeiten Ihrer BewerberInnen besser einschätzen
- Sie erstellen einen individuellen „Fahrplan“ für Ihre künftigen Bewerbungsgespräche
- Sie erweitern Ihre Kompetenzen durch neue Auswahlmethoden

#### Inhalte

##### Ansätze

- Methoden und Organisation der BewerberInnenauswahl
- Anforderungsprofile und Stellenbeschreibungen erstellen
- Professionelles Bewerbungsmanagement: Einladungsschreiben, Zwischenbescheide, Absagen

##### Auswahlverfahren/ Diagnostik

- Spezifische fachliche und soziale Kompetenzen ermitteln
- Eignungsdiagnostik: Gezielte Fragen und Fragetechniken im Bewerbungsgespräch
- Weitere Auswahlverfahren und -methoden: Rollenspiele und Arbeitsplatzbegehung

##### Gesprächsdurchführung

- Gesprächsleitfaden und erfolgreiche Gesprächsführung
- Körpersprache richtig deuten und anwenden
- Umgang mit kritischen Situationen und kommunikativen Störungen

##### Recruiting

- Pro-aktiv Zielgruppen finden und ansprechen
- Gelungenen Mix aus analogen und digitalen Möglichkeiten nutzen

##### Zielgruppe

Personalverantwortliche, Nachwuchsführungskräfte und Führungskräfte aller Ebenen.

##### Methoden

Moderierter Vortrag, Gruppenarbeit, Coachingeinheiten, Fallbeispiele, Erfahrungsaustausch, Checklisten für die Praxis.

### **Format**

Wir bieten dieses Thema als Inhouse Training an. Beim Format richten wir uns ganz nach Ihren Wünschen – wir können es als Präsenztraining oder als Live-Online-Training durchführen. Die Trainingsdauer und z.B die Frage, ob wir ganztägig trainieren oder auf mehrere kürzere Sessions verteilt bespricht gerne ein Kundenberater/eine Kundenberaterin des ime mit Ihnen. Im Anschluss erhalten Sie ein schriftliches Angebot des ime dazu.