

# SEMINARE BERLIN 2018

FÜHRUNG

MANAGEMENT

KOMMUNIKATION | METHODENKOMPETENZ

PERSÖNLICHKEIT | SELBSTMANAGEMENT

KUNDENORIENTIERUNG | EINKAUF | VERKAUF

ASSISTENZ



# SEMINARE FÜR FÜHRUNGS- UND FACHKRÄFTE

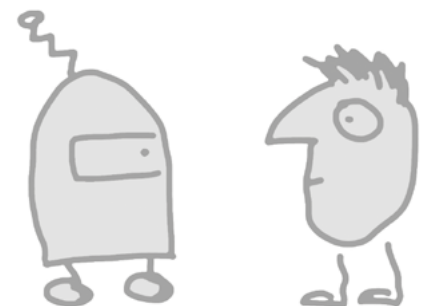
## FÜHRUNGSKOMPETENZ

### Seminartermine

Vom Kollegen zur Führungskraft		05. – 06.04.2018 17. – 18.10.2018
Führen von Mitarbeitern I		07. – 09.03.2018 02. – 04.07.2018 14. – 16.11.2018
Führen von Mitarbeitern II		26. – 27.04.2018 09. – 10.08.2018 25. – 26.10.2018
Souverän führen in Veränderungsprozessen		28. – 29.06.2018
Souverän führen in Veränderungsprozessen II		09. – 10.07.2018
Führen von Teams		12. – 13.04.2018
Mitarbeiterführung in der Produktion		26. – 27.11.2018
Laterale Führung		12. – 13.03.2018
Zeit- und Selbstmanagement für Führungskräfte		15. – 16.03.2018
Konfliktmanagement für Führungskräfte		23. – 24.04.2018
Psychologie für Führungskräfte		16. – 17.04.2018
Führen auf Distanz		10. – 11.12.2018
Chefsache Gesundheit		08. – 09.11.2018
Selbstmarketing für Führungskräfte		15. – 16.05.2018
Modelle und Landkarten für effektive Führungsarbeit		12. – 13.11.2018
Führen durch Empowerment		19. – 20.11.2018
Führen in der Matrix		08. – 09.11.2018
Rhetorik für Führungskräfte		30. – 31.08.2018
Arbeitsorganisation für Führungskräfte		04. – 05.06.2018
Agiles Führen		15. – 16.11.2018
Die ersten 100 Tage als Führungskraft <i>Blended Learning Programm</i>	Modul I Modul II	27. – 27.08.2018 und 15.10.2018
Leading a Multi-National Team <i>Seminarsprache Englisch</i>		06. – 07.12.2018
Leading Employees <i>Seminarsprache Englisch</i>		14. – 16.11.2018
Das zielführende Mitarbeitergespräch		14. – 15.05.2018
Leadership in der Praxis <i>zweiteiliges Programm</i>	Modul I Modul II	28. – 29.05.2018 17. – 18.09.2018

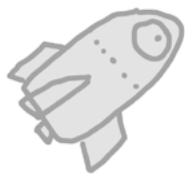
41 Jahre Erfahrung in  
der Personalentwicklung

aktuelle Themen  
professionelle Trainer  
praxisnahe Inhalte  
interaktive Methoden



OFFEN FÜR NEUES





# HORIZONT ENTDECKEN

## MANAGEMENTKOMPETENZ

Projektmanagement I	14. – 15.03.2018
Projektmanagement II	17. – 18.05.2018
Strategisches Prozessmanagement	02. – 03.07.2018
Operatives Prozessmanagement	10. – 11.09.2018
Betriebswirtschaftliche Projektführung	15. – 16.10.2018
Betriebswirtschaftliches Denken verstehen	29. – 30.11.2018
Compliance: Interviewtechniken für die Ermittlungsarbeit	15. – 16.11.2018

[www.ime-seminare.de](http://www.ime-seminare.de)

## KOMMUNIKATION UND METHODEN

Schwierige Gespräche erfolgreich führen	15. – 16.03.2018
Konfrontierende Kommunikation	13. – 14.09.2018
Konflikte erfolgreich lösen	20. – 21.09.2018
Überzeugungskraft und Durchsetzungsvermögen I	05. – 06.09.2018
Auf den Punkt gebracht	12. – 13.12.2018
Schlagfertigkeit	17. – 18.05.2018
Stimmtraining	02.07.2018
Rhetorik	03. – 04.07.2018
Auftritt und Körpersprache	02. – 03.07.2018
Überzeugend präsentieren	16. – 17.04.2018
Präsentieren nach dem Pyramidenprinzip	13. – 14.03.2018
Professionell präsentieren im Umgang mit PowerPoint	14. – 15.05.2018
Verhandlungstraining I	18. – 19.09.2018
Verhandlungstraining II	08. – 09.11.2018
Kreativitätstechniken und Innovationsworkshops	13. – 14.11.2018
Storytelling - das Salz in der Suppe	06. – 07.06.2018

Komplexität annehmen und Chancen nutzen	18. – 19.10.2018
Methodenkompetenz für Experten <i>dreiteiliges Programm</i>	Modul I 12. – 13.06.2018 Modul II 26. – 27.09.2018 Modul III 26. – 27.11.2018
Das Meeting von heute: klassisch meets digital & agil <i>Blended Learning Programm</i>	08.11.2018 und 13.12.2018

## PERSÖNLICHKEIT

Wie sehen mich die anderen?	15. – 16.03.2018 27. – 28.08.2018 10. – 11.12.2018
Wie sehen mich die anderen? Part II	18. – 19.06.2018 13. – 14.12.2018
Die eigene Persönlichkeit stärken	22. – 24.08.2018
Selbstmarketing: Die Marke „Ich“ gelingen vermarkten	20. – 21.03.2018
Selbst-Bewusstsein und sicheres Auftreten	10. – 11.04.2018
Unverhofft kommt oft: Improvisationstraining	30. – 31.08.2018
Meine Rolle im Team	26. – 27.04.2018

## SELBSTMANAGEMENT

Zeitmanagement und Arbeitsplatzorganisation	05. – 06.11.2018
Resilienztraining	06. – 07.12.2018
Individuelles Stressmanagement	05. – 06.07.2018
Bahn frei! - Schluss mit Selbstsabotage und Erledigungsblockade	04.06.2018 16.11.2018
Mensch ärgere Dich. Aber richtig!	05.06.2018 03.12.2018
P <sup>3</sup> Perfect Professional Performance	24.04.2018 28.09.2018

## VERTRIEB

Seminartermine

Key-Account-Management I 13. – 14.09.2018

Key-Account-Management II 29. – 30.11.2018

Verkaufstraining für Ingenieure und Techniker 22. – 23.11.2018

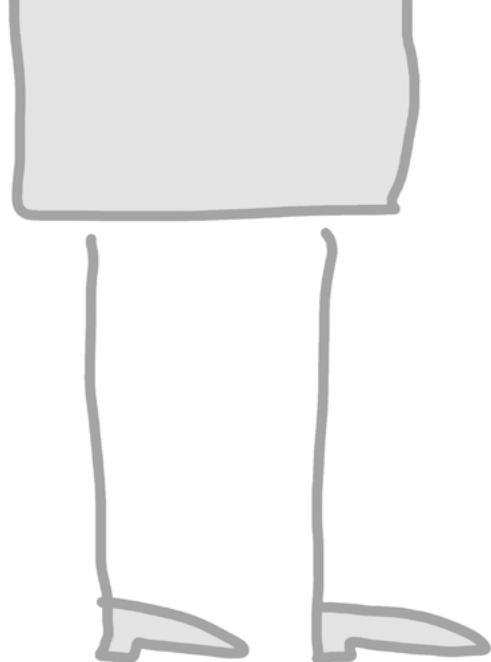
Wirksame Führung im Vertrieb durch Leadership Excellence 23. – 24.10.2018

## INTERNATIONALE ZUSAMMENARBEIT

Zusammenarbeit in interkulturellen Teams 14. – 15.05.2018

Verhandeln mit Chinesen 22. – 23.11.2018

Working with International Business Partners  04. – 05.12.2018  
*Seminarsprache Englisch*



GROSS DENKEN



Bestellen Sie das **Gesamtprogramm** mit  
unserem deutschlandweiten Angebot!  
140 Seminarthemen | 420 Terminangebote

**Ihre Ansprechpartnerin:**

**Ute Bremer**

Senior Manager Offene Seminare

Telefon: 0521 94206-17

ute.bremer@ime-seminare.de



Institut für  
**ime**  
Management-Entwicklung ®

phone 0521 94206-0

fax 0521 94206-20

mail [info@ime-seminare.de](mailto:info@ime-seminare.de)

web [www.ime-seminare.de](http://www.ime-seminare.de)

sunderweg 4 . 33649 bielefeld

OFFENE SEMINARE  
HR CONSULTING  
INHOUSE TRAINING  
DEVELOPMENT CENTER  
DEVELOPMENT PROGRAMS  
BUSINESS COACHING  
WORKSHOPMODERATION