

ime SEMINARE 2020 in Dortmund * Bochum * Düsseldorf * Köln

LEADERSHIP BOOSTER

Vom Kollegen zur Führungskraft

30. – 31.01.2020 Düsseldorf
14. – 15.05.2020 Dortmund
08. – 09.06.2020 Köln
26. – 27.10.2020 Düsseldorf

Führen von Mitarbeitern I

09. – 11.03.2020 Köln
20. – 22.04.2020 Dortmund

Führen von Mitarbeitern II

27. – 28.01.2020 Düsseldorf
25. – 26.05.2020 Dortmund
09. – 10.07.2020 Köln

Neu in Führung

Modul 1: 28. – 30.09.2020 Dortmund
Modul 2: 26. – 27.11.2020 Dortmund
Modul 3: 11. – 12.03.2021 Dortmund

Mitarbeiterführung in der Produktion

09. – 10.03.2020 Düsseldorf

Konfliktmanagement für Führungskräfte

21. – 22.09.2020 Düsseldorf

Achtsam. Führen

11. – 12.03.2020 Köln

Klarheit und Standing

23. – 24.04.2020 Köln



Emotionale Intelligenz als Führungskompetenz

04. – 05.11.2020 Dortmund

Führen auf Distanz

01. – 02.10.2020 Köln

Führen von Führungskräften

26. – 27.10.2020 Köln

Das zielführende Mitarbeitergespräch

26. – 27.10.2020 Düsseldorf

Gesund führen

08.06.2020 Düsseldorf

05.11.2020 Düsseldorf

ENTDECKE DIE AGILE WELT

Agiler führen und arbeiten

12. – 13.11.2020 Düsseldorf

Kollegiale Führung

10. – 11.09.2020 Düsseldorf

Führen durch Empowerment

25. – 26.05.2020 Köln

Digital Leadership - so geht Führung heute

02. – 03.06.2020 Köln

Agiles Entscheiden in schnelllebigen Zeiten

18. – 19.05.2020 Düsseldorf

Thinking out of the Box

03. – 04.11.2020 Düsseldorf





innovativ
pragmatisch
nachhaltig

Das zeichnet uns aus.
Als Experten für Personalentwicklung unterstützen wir Fach- und Führungskräfte seit 42 Jahren in ihrer beruflichen Entwicklung.

ERFOLGREICH IN PROJEKTEN

Projektmanagement I

23. – 24.11.2020 Düsseldorf

Projektmanagement II

10. – 11.12.2020 Düsseldorf

Projektleitung - Führung auf Zeit

31.08. – 01.09.2020 Köln

Projektassistenz

07. – 08.09.2020 Köln

LET'S CHANGE

Change Management I - die Grundlagen

02. – 03.11.2020 Köln

STARK IN KOMMUNIKATION

Schwierige Gespräche führen

03. – 04.12.2020 Bochum

Argumentieren und überzeugen

23. – 24.03.2020 Bochum

Auf den Punkt gebracht

26. – 27.11.2020 Düsseldorf

Verhandlungstraining I

21. – 22.11.2020 Köln

Überzeugungskraft und Durchsetzungsvermögen I

26. – 27.03.2020 Düsseldorf

Reden ist Silber, Fragen ist Gold

23. – 24.04.2020 Köln

Konflikte erfolgreich lösen

26. – 27.03.2020 Dortmund

Überzeugend präsentieren

30.11. – 01.12.2020 Köln

Überzeugende Präsentationen erstellen und aufbereiten

04. – 05.05.2020 Köln

Stimmtraining

01.04.2020 Dortmund

Rhetorik

02. – 03.04.2020 Dortmund

Entfesselt die Fakten! Storytelling

11. – 12.05.2020 Köln

10. – 11.12.2020 Bochum

Geschäftskorrespondenz - modern und professionell

20. – 21.04.2020 Köln



GESTALTE DICH SELBST

Wie sehen mich die anderen?

16. – 17.03.2020 Köln

13. – 14.07.2020 Köln

Wie sehen mich die anderen? Part II

29. – 30.06.2020 Düsseldorf

29. – 30.09.2020 Bochum

Leading myself

04. – 05.03.2020 Dortmund

Die eigene Persönlichkeit stärken

02. – 04.12.2020 Bochum

Umsetzungskompetenz erhöhen

29. – 30.10.2020 Düsseldorf

Resilienztraining

23. – 24.04.2020 Düsseldorf

MEIN KUNDE UND ICH

Kundenorientierung - Was Kunden zufrieden macht

25. – 26.05.2020 Köln

Kundenorientiert am Telefon - auch in schwierigen Situationen

09. – 10.11.2020 Düsseldorf

Kundenorientierung für Servicetechniker

29. – 30.10.2020 Düsseldorf

Neu- und Bestandskundenakquise im Innendienst

08. – 09.06.2020 Bochum

Die Beschwerde als Chance

26.03.2020 Köln

15.10.2020 Köln

Das zielführende Verkaufs- und Verhand- lungsgespräch

22. – 23.04.2020 Dortmund

Erfolgreiche Produktvorführungen beim Kunden

26. – 27.10.2020 Bochum

Wirksame Führung im Vertrieb durch

Leadership Excellence

16. – 17.11.2020 Köln

Key Account Management I

05. – 06.10.2020 Köln

Key Account Management II

07. – 08.12.2020 Köln

Weitere Seminarthemen und deutschlandweite Seminartermine finden Sie auf unserer Website www.ime-seminare.de



Ihre Ansprechpartnerin:

Sara Marzullo

Beratung und Seminarmanagement

Telefon: 0521 94206-18

sara.marzullo@ime-seminare.de

Sunderweg 4 · 33649 Bielefeld

OFFENE SEMINARE & INHOUSE TRAININGS

Alle Seminare bieten wir auch

als Inhouse-Trainings an.

*Fragen Sie uns! Wir erstellen ein
maßgeschneidertes Angebot für Sie.*